

Bereit für Neues – bewirb dich jetzt!

Du teilst mit uns deine Begeisterung für den Vertrieb und bist auf der Suche nach einem neuen außergewöhnlichen Arbeitsplatz? Du bist aufgeschlossen und kreativ und gehst gerne auf Menschen zu? Dann unterstütze unser Team, **befristet als Elternzeitvertretung**, als

Account Manager Sales (m/w/d)

Diese Aufgaben erwarten dich bei uns:

- Du betreust bestehende Kunden und akquirierst potenzielle Neukunden im Bereich der Firmenkunden und anderer Vorverkaufsstellen (Local Trade) und bist damit verantwortlich für die Generierung und Erreichung der Besucher- und Umsatzzahlen in den entsprechenden Trade Kanälen.
- Als Organisationstalent planst du Firmenkundenveranstaltungen in Park und Feriendorf nach außen und innen inklusive interner Abstimmung mit allen dafür relevanten Abteilungen.
- Du bist Hauptansprechpartner für den Bereich B2B und B2C Messen nach außen und innen, inklusive Planung der LLDR Messeauftritte in relevanten Zielgebieten im In- und Ausland im Rahmen des zur Verfügung stehenden Budgets und in Abstimmung mit dafür relevanten Abteilungen.

Folgende Qualifikationen solltest du mitbringen:

- Dein Hochschulstudium der Fachrichtung Betriebswirtschaft und/oder Touristik hast du erfolgreich abgeschlossen, alternativ verfügst du über eine abgeschlossene Ausbildung als Reiseverkehrskaufmann/-frau (m/w/d)
- Du konntest bereits mehrjährige Erfahrung im Produktmanagement eines Reiseveranstalters sammeln.
- Analytisches und vertriebliches Denken gehört zu deinen Stärken.
- Mit Kreativität, Verhandlungsstärke und Präsentationsicherheit begeisterst du unsere Firmenkunden.

Wir freuen uns auf dich!

Bitte sende uns deine Bewerbungsunterlagen mit Angabe deiner Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Eintrittstermins bevorzugt per E-Mail an jobs@LEGOLAND.de oder per Post an

LEGOLAND Deutschland Freizeitpark GmbH
Personalbüro
LEGOLAND Allee 1
89312 Günzburg

